Mariposa Travels
VIAJES DE AUTOR POR INDIA · JAIPUR

BRIEFING PARA AGENCIAS
NÚMERO 1 · NOVIEMBRE 2026



INDIA 2027–28 · PARA QUIEN VENDE INDIA

Lo que tu cliente aún no sabe

Cinco problemas al cotizar India en 2027–28, y cómo evitarlos.

CUÁNDO	EL PROBLEMA	LA SOLUCIÓN
22 mar HOLI 2027	PROBLEMA Hoteles y trenes se agotan, y una cotización de semana normal ya no sirve.	SOLUCIÓN **Cierra hoteles y trenes con antelación** y cotiza los grupos aparte.
31 ago BUTÁN · TASA	PROBLEMA La tasa (USD 100 por persona y noche) rige hasta el 31 de agosto de 2027. Después, está por anunciar y podría subir.	SOLUCIÓN **Cotiza con fechas exactas** y deja por escrito qué tasa aplicaste.
sep–oct FESTIVALES 2027	PROBLEMA Pitru Paksha (aprox. 15–29 sep), Navratri (desde el 30 sep) y Dussehra (9 oct): tu cliente puede llegar sin saberlo.	SOLUCIÓN **Pregúntale antes** si quiere vivirlos o evitarlos, y elige las fechas según eso.
3 a. m. LLEGADA DE MADRUGADA	PROBLEMA Muchos vuelos aterrizan en Delhi de madrugada y el primer día se pierde esperando el check-in.	SOLUCIÓN **Decide con tu cliente** si reserva la habitación desde la noche anterior o empieza sin hotel.
vie · lun CIERRES SEMANALES	PROBLEMA El Taj Mahal cierra los viernes y el Templo del Loto de Delhi, los lunes. Tu cliente llega y la puerta está cerrada.	SOLUCIÓN **Arma el itinerario** para que esas visitas caigan en otros días.

Tu cliente es tuyo.

Operamos en segundo plano: tú presentas el viaje con tu marca y fijas tu precio. Cotizamos servicios en destino; los vuelos internacionales los gestiona tu agencia.

PIDE UNA PROPUESTA CON TARIFA NETA

mariposatravels.com/para-agencias
WhatsApp +91 73000 21103
info@mariposatravels.com
Vijay · Mariposa Travels · Jaipur